

我们能为您做什么？

我们从事二手机械设备交易，免费为您推广各类二手机械设备，直到帮助您找到买家，但我们不储存机器。

全球范围内免费推广您使用的机器：

我们重点投资国际市场。我们拥有一支 10 人组成的市场营销队伍，每位成员精通某种语言，熟悉二手机械市场行情，他们在全世界范围内推广机器，甚至包括最偏远的某些亚洲国家地区、拉丁美洲和其它亚洲市场。

MachinePoint 的市场营销架构在同行业中独一无二。我们不断更新资料库，确保信息的最新最及时。网站采用高端技术，潜在买家一个礼拜 7 天，一天 24 小时随时随地可以查阅销售目录。

我们只收取佣金，因而机器的推广直到其销售结束都是免费的服务。

装货前全额支付：

机器离开工厂前，我们已经用现金支付货款给卖家，因而您不必担心信用证问题或是买家拖延付款的状况，更不用担心会产生任何财务费用。

我们承诺期限：

我们作出承诺的时候，我们必将履行承诺，这就是为什么购买一台机器时需要为其支付定金，因为交易失败时定金是不退还的。

保密责任：

对于大多数客户而言，设备和生产信息是保密的，我们了解这一点，所以我们就是这么去做的。我们的 IT 系统和缜密的法律合同是您信息安全的保障。

我们提供“一站式”解决方案：

通过 MachinePoint 公司销售机器，您所要做的是只需打开大门迎接我们，让我们来为您向买家展示机器。我们处理一切：从买家计划拜访、签证办理和行程安排；提供工程、物流和金融方面的服务；还提供担保和保险服务等。

工厂清算和破产：

我们组织拍卖销售活动，提供清算和资产回收服务。

我们如何运作？

如果您有设备出售，请仔细阅读如下操作流程：

请让我们知晓您有机器待售

完整的机器信息：包括品牌、型号、出厂年份、工作时间、机器现状（工作中、拆卸状态等）、基本的技术信息、任何辅助设备和价格。如果您了解机器的价格，请告诉我们，反之，我们给您发送我们的报价。

我们的销售人员可能亲自会对机器进行检测，并根据销售条款签署协议。

我们通过多种渠道推广您的机器（网页、电子邮件、传真、电话、当地杂志等）。由于促销费用昂贵，所以在开始推广前，我们需要您提供完整地和相关地机器信息和图片。

我们预先筛选感兴趣的买家并为其安排行程。MachinePoint 一直陪同买家，全权负责商业谈判。作为卖方，您只需展示您的机器，而为保护买卖双方和 MachinePoint 作为第三方的权利和地位，并做好信息的保密工作，我们在进行到这一步的时候需要签订合同。

为保留机器，需要支付定金，同时签订《采购合同》，确定装货日期。如果我们未能履行协议，您无需退还押金。MachinePoint 是极少数站在卖方立场履行协议的组织之一。

我们在装货前通过转账已经支付全额货款。

MachinePoint 工作人员将监督包装和装载过程。

我们只追求成功率，所以你不会产生任何损失。这也解释了我们开始各种销售活动前，必须确保万事清楚了，因为这一点非常重要。

完善的机器信息是机器是否畅销的关键。

